

# Ford Motor Company Austria

Wir befinden uns mitten im größten Wandel, den die Automobilindustrie je gesehen hat und es gab noch nie einen aufregenderen Zeitpunkt, bei Ford einzusteigen. Wir besetzen die Position

## „Zonenleiter Aftersales“ (m/w/d)

### Ihre Aufgaben:

- Persönliche Unterstützung der Händler in allen relevanten Fragestellungen im Service- und Teilegeschäft
- Vereinbarung und Begleitung von Verkaufs-, Kundenzufriedenheits- und Programm-Zielen mit den Händlern sowie Jahresvorausplanung
- Kommunikation der Service-Aktionen an Händler
- Überwachung der Service- und Teileperformance sowie Erarbeitung korrekativer Maßnahmen zusammen mit dem Händler
- Kontrolle der Zielerreichung im Monat, im Quartal, im Jahr
- Aufbereitung von Vertriebskennzahlen
- Marktbeobachtung und –analysen

### Was bringen Sie mit:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung sowie einige Jahre Berufserfahrung in der Automobilbranche
- Selbständige und eigenverantwortliche Handlungsweise
- Eigenschaften eines Teamplayers, der Spaß daran hat, Lösungen zu finden sowie starke Umsetzungskraft
- Ausgezeichnete Kommunikation und Kundenorientierung
- Sehr gute Kenntnisse über Aufbereitung von Kennzahlen
- Strukturierte und genaue Arbeitsweise, komplexes Denkvermögen
- Hohe Mobilität (mind. 70% Außendienst) im Osten von Österreich

### Was können Sie erwarten:

Eine zukunftsweisende Position mit hohem Gestaltungsspielraum, Zusammenarbeit in einem professionellen und ambitionierten Team, eine marktkonforme Bezahlung ab € 56.000,-- p.a. (je nach Qualifikation und Erfahrung ist eine entsprechende Überzahlung selbstverständlich), einen Dienstwagen inkl. Privatnutzung, sowie Homeofficemöglichkeit. Bei Interesse und weiterführenden Fragen melden Sie sich bitte jederzeit gerne direkt bei:

Ford Motor Company (Austria) GmbH  
Patricia Reiger, HR Managerin  
Email: [preiger@ford.com](mailto:preiger@ford.com)

